

Q3/2026 Hiljaista jaksoa edeltävä uutiskirje 5.10.2026

Sitowisen IR-uutiskirje julkaistaan neljästi vuodessa ennen hiljaisen jakson alkamista. Uutiskirje on tiivistelmä kuluneesta vuosineljänneksestä ja pitää sisällään neljänneksen tärkeimmät tiedotteet, usein kysytyjä kysymyksiä sijoittajatapamisissa sekä tietoa tulevista IR-tapahtumista.

Sitowisen hiljainen jakso alkaa 6.10.2026, ja osavuositarkastus tammi-syyskuulta 2026 julkaistaan 5.11.2026 noin klo 8.30. Englanninkielinen sijoittajapuhelu alkaa tulosjulkistuspäivänä klo 12.00. Linkki lähetykseen julkaistaan myöhemmin.

TÄRKEIMMÄT TIEDOTTEET Q3/2026 JA ENNEN HILJAISEN JAKSON ALKUA

Pörssitiedote 16.7.2026: [Viranomaishyväksyntä tytäryhtiö Sitowise Sverige AB:n myynnille on saatu – kauppa toteutuu 31.7.2026 | Sitowise](#)

Sitowise Group Oyj kertoi saaneensa tiedon, että Ruotsin kilpailuviranomainen Konkurrensverket on antanut lopullisen hyväksyntänsä Sitowisen ruotsalaisen tytäryhtiön Sitowise Sverige AB:n myynnille Swecolle. Kilpailuviranomaisen hyväksynnän lisäksi myös muut tarvittavat viranomaishyväksynnot oli saatu.

Sijoittajauutinen 4.8.2026: [Sitowise jatkaa Ruotsin kansallisten liikennevirtojen hallintakumppanina | Sitowise](#)

Pörssitiedote 10.8.2026: [Sitowisen oikaistut taloudelliset tiedot vuodelta 2025 ja vuoden 2026 ensimmäiseltä vuosineljännekseltä, Sitowise Sverige AB esitetään lopetettuna toimintona yritysmyyntin seurauksena | Sitowise](#)

Sitowise Sverige AB:n myyntin toteuduttua Sitowise julkaisi oikaistut taloudelliset tiedot vuodelta 2025 ja vuoden 2026 ensimmäiseltä vuosineljännekseltä. Sitowise Sverige AB esitetään lopetettuna toimintona yritysmyyntin seurauksena.

Pörssitiedote 12.8.2026: [Sitowisen puolivuositarkastus tammi-kesäkuu 2026: Liikevaihto kasvoi hieman, huhti-kesäkuun oikaistu EBITA-marginaali 7,4 % | Sitowise](#)

Sitowise julkaisi puolivuositarkastuksen tammi-kesäkuulta 2026. Rakentamisen markkinan elpymisen ajoitukseen liittyvän epävarmuuden vuoksi Sitowise ei antanut tulosohjeistusta vuodelle 2026.

Pörssitiedote 5.10.2026: [Sitowisen osakkeenomistajien nimitystoimikunnan kokoonpano | Sitowise](#)

Sitowise Group Oyj:n osakkeenomistajien nimitystoimikuntaan on nimetty Jan Hummel, Paradigm Capital AG; Juhana Kallio, Intera Partners Oy; Malin Björkmo, Handelsbanken Fonder; sekä Eero Heliövaara, Sitowisen hallituksen puheenjohtaja.

Kaikki Sitowisen julkaisemat pörssitiedotteet ja uutiset löytyvät yhtiön [internetsivuilta](#).

USEIN KYSYTTYJÄ KYSYMYKSIÄ SIJOITTAJATAPAAMISISSA

Miksi Sitowise myi Ruotsin teknisen konsultoinnin liiketoiminnan, Sitowise Sverige AB:n?

Sitowise toteutti määrätietoista toimenpiteitä Ruotsin liiketoiminnan kannattavuuden parantamiseksi. Operatiivisista parannuksista huolimatta liiketoiminta pysyi tappiollisena, ja konsernin tavoitteleman kannattavuustason saavuttaminen olisi vaatinut merkittävästi lisää aikaa ja resursseja. Myynti mahdollistaa Sitowiselle strategisen fokuksen terävöittämisen, kannattavuuden parantamisen sekä resurssien kohdentamisen liiketoimintoihin, joissa pitkän aikavälin arvonluontipotentiaali on suurempi.

Tarkoittaako liiketoiminnan myynti laajempaa muutosta Sitowisen strategiassa?

Ei. Sitowisen strateginen suunta säilyy ennallaan. Yhtiö keskittyy edelleen tekniseen konsultointiin Suomessa sekä digitaalisiin ratkaisuihin Pohjoismaissa. Järjestely selkeyttää konsernin liiketoimintaportfoliota ja tukee tavoitettamme keskittyä alueisiin, joilla Sitowisella on vahva markkina-asema, skaalautuva liiketoimintamalli ja parhaat mahdollisuudet luoda pitkän aikavälin omistaja-arvoa.

Miten järjestely vaikuttaa Sitowisen taloudelliseen profiliin?

Ruotsin teknisen konsultoinnin liiketoiminnan osuus konsernin liikevaihdosta vuonna 2025 oli noin 14 prosenttia. Myynnin jälkeen Sitowisen jatkuvien toimintojen odotetaan muodostavan kannattavamman liiketoimintakokonaisuuden, joka tukee paremmin konsernin taloudellisten tavoitteiden saavuttamista. Järjestelyn odotetaan lisäksi tukevan kassavirtaa ja siten vahvistavan tasetta tulevaisuudessa.

Infrarakentajat ovat kommentoineet markkinanäkymiä positiivisesti. Miten sijoittajien tulisi arvioida Sitowisen kasvua infrakonsultoinnissa?

Sitowisen Infra-liiketoiminnan kasvu on ollut infrakonsultoinnin markkinaa nopeampaa. Kasvua ovat tukeneet onnistuneet projektivoitot sekä monipuolinen projektisalkku. Kasvu on ollut erityisen vahvaa raideliikenteeseen liittyvissä hankkeissa sekä teollisuuden projekteissa. Tämä kuvastaa Sitowisen vahvaa markkina-asemaa valituilla kasvualueilla sekä kykyä hyödyntää kysyntää segmenteissä, joissa investoinnit jatkuvat haastavasta yleisestä markkinaympäristöstä huolimatta.

Mikä on Sitowisen asema datakeskushankkeissa, ja kuinka tärkeitä uudet kasvualueet ovat?

Datakeskukset ovat Sitowiselle yksi tärkeistä kasvualueista erityisesti Talo- ja Infra-liiketoimintojen rajapinnassa. Niiden osuus myynnistä on merkittävä erityisesti Talo-liiketoiminnassa. Kokonaisuutena kasvualueiden osuus tilauskannassa on kasvanut, mutta Sitowisen kasvu ei ole riippuvainen yhdestä projektityypistä tai asiakassegmentistä.

Voisitko avata konsernin tilauskannan rakennetta tarkemmin?

Sitowisen tilauskanta jakautuu useisiin asiakassegmentteihin. Infra-liiketoiminnassa painopiste on raideliikenteen ja liikenneinfran hankkeissa sekä teollisuusprojekteissa. Talo-liiketoiminnassa kasvualueet, kuten datakeskus- ja teollisuushankkeet, ovat kehittyneet suotuisasti. Emme julkaise tarkempaa liiketoiminta-aluekohtaista erittelyä tilauskannasta, mutta kokonaiskehitys tukee strategista painotustamme valituilla kasvualueilla.

Millainen markkinaympäristö on Digitaaliset ratkaisut -liiketoiminnassa?

Digitaalisten ratkaisujen markkinaympäristö on heikentynyt vuoden 2026 aikana ja vakiintunut matalalle tasolle. Digi-liiketoiminnassa toteutettiin toisella vuosineljänneksellä muutosneuvottelut, joissa päätettiin yhteensä 30 henkilöä koskevista toimenpiteistä, mukaan lukien irtisanomiset, lomautukset sekä siirrot liiketoiminta-alueiden välillä. Muutosneuvottelujen vaikutukset näkyvät Digitaalisten ratkaisujen luvuissa vuoden 2026 kolmannesta neljänneksestä alkaen.

Digi-liiketoiminnan kysyntää tukevat pitkän aikavälin ajurit, kuten digitalisaatio, turvallisuus, tiedonhallinta sekä tarve parantaa rakennetun ympäristön tehokkuutta. Julkisen sektorin budjettirajoitteet ja investointien priorisointi kiristävät edelleen hintakilpailua ja pidentävät päätöksentekosyklejä etenkin ohjelmistokehityshankkeissa.

Miten tekoälyn arvioidaan vaikuttavan Sitowisen resursointitarpeisiin ja tuottavuuteen?

Tekoälyn ja automaation odotetaan parantavan tuottavuutta ja mahdollistavan suuremman arvon tuottamisen nykyisellä osaamispohjalla. Digi-liiketoiminnassa tekoälyn tuomat tehokkuushyödyt voivat vähentää lisärekrytointien tarvetta tietyillä osa-alueilla. Suunnittelu- ja asiantuntijapalveluissa tekoäly tukee asiantuntijoita prosessien tehostamisessa, tiedon hyödyntämisessä ja korkeamman lisäarvon

tehtäviin käytettävän ajan lisäämisessä. Pitkällä aikavälillä tämä luo myös mahdollisuuksia uusille palveluille ja liiketoimintamalleille.

Tekevtkö tekoäly ja automaatio suunnittelu- ja konsultointityön tarpeettomaksi?

Emme usko tekoälyn korvaavan asiantuntijasuunnittelun ja konsultoinnin tarvetta. Sen sijaan tekoälyn odotetaan tukevan asiantuntijoidemme työtä, parantavan tehokkuutta ja mahdollistavan uudenlaisia palveluita. Vaativat suunnittelu- ja konsultointitehtävät edellyttävät jatkossakin syvällistä toimialaosaamista, asiakasymmärrystä, sääntelyn tuntemusta ja ammatillista harkintaa. Tekoäly auttaa meitä tuottamaan enemmän arvoa asiakkaille, ja arvioimme samalla sen vaikutuksia hinnoitteluun ja palvelumalleihin pitkällä aikavälillä.

Näkykö tekoäly jo sopimuksissanne?

Havaitsemme asiakkaiden kiinnostuksen lisääntyvän erityisesti tekoälyn käytön läpinäkyvyyteen liittyen. Laajamittaista siirtymää tuntiperusteisista toimeksiannoista kiinteähintaisiin sopimuksiin ei kuitenkaan ole toistaiseksi nähty. Seuraamme edelleen, miten tekoälyn käyttöönotto vaikuttaa sopimus- ja hinnoittelumalleihin tulevaisuudessa.

Onko tavoitteenanne muuttaa liiketoimintarakennetta siten, että riippuvuus syklisestä rakentamismarkkinasta vähenee?

Sitowise kehittää aktiivisesti liiketoimintarakennettaan kohdentamalla osaamista uudelleen sekä rekrytoimalla valikoidusti kasvualueille. Painopiste on aseman vahvistamisessa infrassa, digitaalisissa ratkaisuissa, teollisuudessa sekä muissa pitkän aikavälin kysynnältään houkuttelevissa segmenteissä. Yritysstot voivat täydentää orgaanista kehitystä, mutta liiketoimintarakenteen muutoksen tärkein ajuri on olemassa olevan osaamis pohjan kurinalainen resurssien kohdentaminen.

Perustuuko kasvunne jatkossa orgaaniseen kasvuun vai harkitsetteko myös yritysostoja?

Lyhyellä aikavälillä Sitowisen kasvun painopiste on ensisijaisesti orgaanisessa kasvussa, jota tukevat vahva osaamis pohja, markkina-asema sekä kohdennetut rekrytoinnit valituille kasvualueille. Keskipitkällä aikavälillä valikoidut yritysostot voivat täydentää orgaanista kasvua, mikäli sopivia mahdollisuuksia syntyy ja ne tukevat strategiaamme, taloudellisia tavoitteitamme sekä pitkän aikavälin arvonluontia.

Kuinka kilpailukykyinen Sitowise on uusien osaajien houuttelemisessa verrattuna kilpailijoihin?

Sitowisen vetovoimaa työnantajana tukevat kiinnostavat asiakasprojektit, vahvat osaajayhteisöt, ketterä toimintamalli sekä mahdollisuudet kehittyä kasvualueilla. Olemme rekrytoineet uusia osaajia erityisesti datakeskus-, teollisuus- ja energiahankkeiden kasvun tukemiseksi. Vaikka kilpailu osaajista on edelleen aktiivista, uskomme Sitowisen tarjoavan houkuttelevan ympäristön asiantuntijoille, jotka arvostavat merkityksellisiä projekteja, ammatillista kehittymistä ja mahdollisuutta vaikuttaa.

AJANKOHTAISIA SIJOITTAJAMATERIAALEJA

IR-sivustoltamme löytyvät muun muassa seuraavat sijoittajamateriaalit:

- [Ruotsin tytäryhtiön myynti - analyytikkomateriaali 9.6.2026 \(englanniksi\)](#)
- [Esitys Carnegien The Finnish Construction Seminar -tilaisuudessa 26.5.2026](#)
- [Sitowise Group Oyj:n puolivuosisikatsaus tammi-kesäkuu 2026](#)
- [Sitowise Group Oyj:n Q2/2026-tulosesitys \(englanniksi\)](#)
- [Sitowise Group Oyj:n Q2/2026-tiedotustilaisuuden tallenne \(englanniksi\)](#)
- [Yhtiökokouksen esitysmateriaali \(pdf\) - agendakalvot ja toimitusjohtajan esitys](#)

TALOUDELLINEN RAPORTOINTI

Sitowise Group Oyj:n seuraava tulosjulkistus on:

- Osavuosisikatsaus tammi-syyskuu 2026: 5.11.2026

Taloudelliset katsaukset julkistetaan arviolta klo 8.30. Sitowise noudattaa 30 päivän hiljaista jaksoa ennen taloudellisten katsausten julkistamista.

SITOWISEN SIOJITTAJAVIESTINTÄ

Sitowisen sijoittajaviestintä auttaa sinua mielellään kaikissa kysymyksissä. Yhteystiedot:

ir@sitowise.com

Mari Reponen, Strategia- ja IR-johtaja, +358 40 702 5869

Tietoa Sitowisesta

Sitowise on pohjoismainen teknisen konsultoinnin ja digitaalisten ratkaisujen asiantuntijatalo. Missiomme on vahvistaa pohjoisen kestävyvyyden perustaa. Suunnittelemme infraa, rakennuksia ja kaupunkeja, jotka kestävät aikaa ja muutosta. Parannamme yhteiskunnan toimintavarmuutta kehittämällä kriittistä infrastruktuuria, ja varmistamme luonnonvarojen kestävä käytön. Toimimme kolmella liiketoiminta-alueella, jotka ovat Infra, Talo ja Digitaaliset ratkaisut. Konsernin vuoden 2025 oikaistu liikevaihto oli 162 miljoonaa euroa ja yhtiö työllistää noin 1 700 asiantuntijaa. Sitowise Group Oyj on listattu Nasdaq Helsingin pörssilistalle kaupankäyntitunnuksella SITOWS.

