

Q2/2026 Hiljaista jaksoa edeltävä uutiskirje 10.7.2026

Sitowisen IR-uutiskirje julkaistaan neljästi vuodessa ennen hiljaisen jakson alkamista. Uutiskirje on tiivistelmä kuluneesta vuosineljänneksestä ja pitää sisällään neljänneksen tärkeimmät tiedotteet, usein kysytyjä kysymyksiä sijoittajatapaamisissa sekä tietoa tulevista IR-tapahtumista.

Sitowisen hiljainen jakso alkaa 13.7.2026, ja puolivuosisikatsaus tammi-kesäkuulta 2026 julkaistaan 12.8.2026 noin klo 8.30. Englanninkielinen sijoittajapuhelu alkaa tulosjulkistuspäivänä klo 12.00. Linkki lähetykseen julkaistaan myöhemmin.

TÄRKEIMMÄT TIEDOTTEET Q2/2026 JA ENNEN HILJAISEN JAKSON ALKUA

Pörssitiedote 13.4.2026: [Tero Hannuksela Sitowisen Talo-liiketoiminnan johtoon ja Elisa Rusama konsernin henkilöstöjohtajaksi | Sitowise](#)

Sijoittajauutinen 20.4.2026: [Sitowisen johtama konsortio jatkaa EU:n älykkään vesienhallinnan kilpailussa | Sitowise](#)

Pörssitiedote 6.5.2026: [Sitowise osavuosisikatsaus tammi–maaliskuu 2026: Luomme perustaa kannattavalle kasvulle | Sitowise](#)

Sitowise julkaisi osavuosisikatsauksen tammi–maaliskuulta 2026. Rakentamisen markkinan elpymisen ajoitukseen liittyvän epävarmuuden vuoksi Sitowise ei antanut tulosohjeistusta vuodelle 2026.

Sijoittajauutinen 7.5.2026: [Vantaan ratikan toisen osatilauksen sopimus solmittu | Sitowise](#)

Pörssitiedote 21.5.2026: [Tilapäinen muutos Sitowisen johdossa | Sitowise](#)

Sitowisen toimitusjohtaja Anna Wäck jää vanhempainvapaalle 26.5.2026. Aiemmin kerrotun mukaisesti toimitusjohtajan sijainen, teknisen konsultoinnin johtaja Jannis Mikkola toimii toimitusjohtajana Wäckin poissa ollessa. Wäck palaa tehtäväänsä viimeistään 1.1.2027.

Pörssitiedote 28.5.2026: [Arvopaperimarkkinalain 9 luvun 10 pykälän mukainen ilmoitus omistusosuuden muutoksesta | Sitowise](#)

Sitowise Group Oyj vastaanotti 27.5.2026 Bank of America Corporationin arvopaperimarkkinalain 9 luvun 10 §:n mukaisen ilmoituksen, jonka mukaan Bank of America Corporation omistusosuus Yhtiön osakkeista ja äänistä nousi yli 5,00 prosentin 26.5.2026. Ilmoituksen mukaan Bank of America Corporation omistaa välillisesti yhteensä 2 053 osaketta sekä rahoitusvälineiden kautta yhteensä 2 977 495 osaketta, mikä vastaa yhteensä 8,31 prosenttia Yhtiön osakkeista ja äänistä.

Sijoittajauutinen 1.6.2026: [Sitowise ja Ramboll laativat Lentoradan ratasuunnitelman | Sitowise](#)

Sijoittajauutinen 4.6.2026: [Länsiratikat eteni toteutusvaiheeseen | Sitowise](#)

Pörsstitiedote 9.6.2026: [Sisäpiiritieto: Sitowise on allekirjoittanut sopimuksen Ruotsin tytäryhtiönsä myynnistä | Sitowise](#)

Sitowise Group Oyj on allekirjoittanut sopimuksen Ruotsin tytäryhtiönsä Sitowise Sverige AB:n (Ruotsi-liiketoiminta-alue) koko osakekannan myynnistä Swecolle. Myynti mahdollistaa Sitowisen keskittymisen kasvuun ja tuloskehitystä tukevien keskeisten toimenpiteiden edistämiseen.

Kaupan osapuolet ovat sopineet yrityksen arvoksi (EV) noin 3,0 miljoonaa euroa. Osapuolet ovat myös sopineet enintään noin 2,0 miljoonan euron lisäkauppahinnasta, joka liittyy pitkäaikaisiin vuokratavastuisiin ja kirjataan toteutuessaan tulokseen vuosina 2027–2029.

Kaupan taloudelliset vaikutukset ovat vielä vahvistamatta, mutta kaupan vaikutusten havainnollistamiseksi, mikäli kauppa olisi toteutunut vuonna 2025, olisi se vähentänyt Sitowise-konsernin liikevaihtoa noin 26,3 miljoonaa euroa vuonna 2025 ja parantanut konsernin oikaistua käyttökatemarginaalia (adjusted EBITA margin) selvästi. Sitowise odottaa kirjaavansa konsernin emoyhtiön myyntitappion Sitowise Sverige AB:n osakkeiden jäljellä olevasta kirjanpitoarvosta. Kaupan toteutuminen edellyttää tavanomaisten toteutusehtojen täyttymistä ja viranomaishyväksyntöjä. Kaupan odotetaan toteutuvan vuoden 2026 kolmannen neljänneksen aikana.

Sijoittajauutinen 16.6.2026: [Itärata-hankkeen yleissuunnitelmavaiheen suunnittelijat on valittu | Sitowise](#)

Kaikki Sitowisen julkaisemat pörsstitiedotteet ja uutiset löytyvät yhtiön [internetsivuilta](#).

USEIN KYSYTTYJÄ KYSYMYKSIÄ SIJOITTAJATAPAAMISISSA

Miksi Sitowise myy Ruotsin teknisen konsultoinnin liiketoiminnan, Sitowise Sverige AB:n?

Sitowise on toteuttanut määrätietoisia toimenpiteitä Ruotsin liiketoiminnan kannattavuuden parantamiseksi. Operatiivisista parannuksista huolimatta liiketoiminta pysyi tappiollisena, ja konsernin tavoitteleman kannattavuustason saavuttaminen olisi vaatinut merkittävästi lisää aikaa ja resursseja. Myynti mahdollistaa Sitowiselle strategisen fokuksen terävöittäminen, kannattavuuden parantamisen sekä resurssien kohdentamisen liiketoimintoihin, joissa pitkän aikavälin arvonluontipotentiaali on suurempi.

Tarkoittaako liiketoiminnan myynti laajempaa muutosta Sitowisen strategiassa?

Ei. Sitowisen strateginen suunta säilyy ennallaan. Yhtiö keskittyy edelleen tekniseen konsultointiin Suomessa sekä digitaalisiin ratkaisuihin Pohjoismaissa. Järjestely selkeyttää konsernin liiketoimintaportfoliota ja tukee tavoitettamme keskittyä alueisiin, joilla Sitowisella on vahva markkina-asema, skaalautuva liiketoimintamalli ja parhaat mahdollisuudet luoda pitkän aikavälin omistaja-arvoa.

Miten järjestely vaikuttaa Sitowisen taloudelliseen profiliin?

Ruotsin teknisen konsultoinnin liiketoiminnan osuus konsernin liikevaihdosta vuonna 2025 oli noin 14 prosenttia. Myynnin jälkeen Sitowisen jatkuvien toimintojen odotetaan muodostavan kannattavamman liiketoimintakokonaisuuden, joka tukee paremmin konsernin taloudellisten tavoitteiden saavuttamista. Järjestelyn odotetaan lisäksi tukevan kassavirtaa ja siten vahvistavan tasetta tulevaisuudessa.

Infrarakentajat ovat kommentoineet markkinanäkymiä positiivisesti. Miten sijoittajien tulisi arvioida Sitowisen kasvu infrakonsultoinnissa?

Sitowisen Infra-liiketoiminnan kasvu on ollut infrakonsultoinnin markkinaa nopeampaa. Kasvu ovat tukeneet onnistuneet projektivoitot sekä monipuolinen projektisalkku. Kasvu on ollut erityisen vahvaa raideliikenteeseen liittyvissä hankkeissa sekä teollisuuden ja uusiutuvan energian projekteissa. Tämä kuvastaa Sitowisen vahvaa markkina-asemaa valituilla kasvualueilla sekä kykyä hyödyntää kysyntää segmenteissä, joissa investoinnit jatkuvat haastavasta yleisestä markkinaympäristöstä huolimatta.

Mikä on Sitowisen asema datakeskushankkeissa, ja kuinka tärkeitä uudet kasvualueet ovat?

Datakeskukset ovat Sitowiselle yksi tärkeistä kasvualueista erityisesti Talo- ja Infra-liiketoimintojen rajapinnassa. Niiden osuus myynnistä on merkittävä erityisesti Talo-liiketoiminnassa. Kokonaisuutena kasvualueiden osuus tilauskannassa on kasvanut, mutta Sitowisen kasvu ei ole riippuvainen yhdestä projektityypistä tai asiakassegmentistä.

Voisitteko avata konsernin tilauskannan rakennetta tarkemmin?

Sitowisen tilauskanta jakautuu useisiin asiakassegmentteihin. Infra-liiketoiminnassa painopiste on raideliikenteen ja liikenneinfran hankkeissa sekä teollisuusprojekteissa. Talo-liiketoiminnassa kasvualueet, kuten datakeskus- ja teollisuushankkeet, ovat kehittyneet suotuisasti. Emme julkaise tarkempaa liiketoiminta-aluekohtaista erittelyä tilauskannasta, mutta kokonaiskehitys tukee strategista painotustamme valituilla kasvualueilla.

Millainen markkinaympäristö on Digitaaliset ratkaisut -liiketoiminnassa?

Digitaaliset ratkaisut -liiketoiminnan markkinaympäristö on heikentynyt ja vakiintunut matalalle tasolle. Kysyntää tukevat pitkän aikavälin ajurit, kuten digitalisaatio, turvallisuus, tiedonhallinta sekä tarve parantaa rakennetun ympäristön tehokkuutta. Julkisen sektorin budjettirajoitteet ja investointien priorisointi kiristävät edelleen hintakilpailua ja pidentävät päätöksentekosyklejä erityisesti ohjelmistokehityshankkeissa.

Miten tekoälyn arvioidaan vaikuttavan Sitowisen resursointitarpeisiin ja tuottavuuteen?

Tekoälyn ja automaation odotetaan parantavan tuottavuutta ja mahdollistavan suuremman arvon tuottamisen nykyisellä osaamis pohjalla. Digitaaliset ratkaisut -liiketoiminnassa tekoälyn tuomat tehokkuushyödyt voivat vähentää lisärekrytointien tarvetta tietyillä osa-alueilla. Suunnittelu- ja asiantuntijapalveluissa tekoäly tukee asiantuntijoita prosessientehostamisessa, tiedon hyödyntämisessä ja korkeamman lisäarvon tehtäviin käytettävän ajan lisäämisessä. Pitkällä aikavälillä tämä luo myös mahdollisuuksia uusille palveluille ja liiketoimintamalleille.

Tekevätkö tekoäly ja automaatio suunnittelu- ja konsultointityön tarpeettomaksi?

Emme usko tekoälyn korvaavan asiantuntijasuunnittelun ja konsultoinnin tarvetta. Sen sijaan tekoälyn odotetaan tukevan asiantuntijoidemme työtä, parantavan tehokkuutta ja mahdollistavan uudenlaisia palveluita. Vaativat suunnittelu- ja konsultointitehtävät edellyttävät jatkossakin syvällistä toimialaosaamista, asiakasymmärrystä, sääntelyn tuntemusta ja ammatillista harkintaa. Tekoäly auttaa meitä tuottamaan enemmän arvoa asiakkaille, ja arvioimme samalla sen vaikutuksia hinnoitteluun ja palvelumalleihin pitkällä aikavälillä.

Näkykö tekoäly jo sopimuksissanne?

Havaitsemme asiakkaiden kiinnostuksen lisääntyvän erityisesti tekoälyn käytön läpinäkyvyyteen liittyen. Laajamittaista siirtymää tuntiperusteisista toimeksiannoista kiinteähintaisiin sopimuksiin ei kuitenkaan ole toistaiseksi nähty. Seuraamme edelleen, miten tekoälyn käyttöönotto vaikuttaa sopimus- ja hinnoittelumalleihin tulevaisuudessa.

Onko tavoitteenanne muuttaa liiketoimintarakennetta siten, että riippuvuus syklisestä rakentamismarkkinasta vähenee?

Sitowise kehittää aktiivisesti liiketoimintarakennettaan kohdentamalla osaamista uudelleen sekä rekrytoimalla valikoidusti kasvualueille. Painopiste on aseman vahvistamisessa infrassa, digitaalisissa ratkaisuisissa, teollisuudessa sekä muissa pitkän aikavälin kysynnältään houkuttelevissa segmenteissä. Yritysosotot voivat täydentää orgaanista kehitystä, mutta liiketoimintarakenteen muutoksen tärkein ajuri on olemassa olevan osaamis pohjan kurinalainen resurssien kohdentaminen.

Perustuuko kasvuunne jatkossa orgaaniseen kasvuun vai harkitsetteko myös yritysostoja?

Lyhyellä aikavälillä Sitowisen kasvun painopiste on ensisijaisesti orgaanisessa kasvussa, jota tukevat vahva osaamis pohja, markkina-asema sekä kohdenneet rekrytoinnit valituille kasvualueille. Keskipitkällä aikavälillä valikoidut yritysostot voivat täydentää orgaanista kasvua, mikäli sopivia mahdollisuuksia syntyy ja ne tukevat strategiaamme, taloudellisia tavoitteitamme sekä pitkän aikavälin arvonluontia.

Kuinka kilpailukykyinen Sitowise on uusien osaajien houuttelemisessa verrattuna kilpailijoihin?

Sitowisen vetovoimaa työnantajana tukevat kiinnostavat asiakasprojektit, vahvat osaajayhteisöt, ketterä toimintamalli sekä mahdollisuudet kehittyä kasvualueilla. Olemme rekrytoineet uusia osaajia erityisesti datakeskus-, teollisuus- ja energiahankkeiden kasvun tukemiseksi. Vaikka kilpailu osaajista on edelleen aktiivista, uskomme Sitowisen tarjoavan houkuttelevan ympäristön asiantuntijoille, jotka arvostavat merkityksellisiä projekteja, ammatillista kehittymistä ja mahdollisuutta vaikuttaa.

Q2 2026 SIJOITTAJAMATERIAALEJA

IR-sivustoltamme löytyy muun muassa seuraavat sijoittajamateriaalit:

- [Ruotsin tytäryhtiön myynti - analyytikkomateriaali 9.6.2026 \(englanniksi\)](#)
- [Esitys Carnegien The Finnish Construction Seminar tilaisuudessa 26.5.2026](#)
- [Sitowise Q1 2026 tulosesitys \(englanniksi\)](#)
- [Sitowise Q1 2026 tiedotustilaisuuden tallenne \(englanniksi\)](#)
- [Yhtiökokouksen esitysmateriaali \(pdf\) - agendakalvot ja toimitusjohtajan esitys](#)

TALOUDELLINEN RAPORTOINTI

Sitowise Group Oyj:n tulosjulkistusten suunniteltu aikataulu on seuraava:

- | | |
|---|-----------|
| • Puolivuosikatsaus tammi–kesäkuu 2026: | 12.8.2026 |
| • Osavuositarkastus tammi–syyskuu 2026: | 5.11.2026 |

Taloudelliset katsaukset julkistetaan arviolta klo 8.30. Sitowise noudattaa 30 päivän hiljaista jaksoa ennen taloudellisten katsausten julkistamista.

SITOWISEN SIJOITTAJAVIESTINTÄ

Sitowisen sijoittajaviestintä auttaa sinua mielellään kaikissa kysymyksissä. Yhteystiedot:

ir@sitowise.com

Mari Reponen, Strategia- ja IR-johtaja, +358 40 702 5869

Tietoa Sitowisesta

Sitowise on pohjoismainen teknisen konsultoinnin ja digitaalisten ratkaisujen asiantuntijatalo. Missiomme on vahvistaa pohjoisen kestävyysperustaa. Suunnittelemme infraa, rakennuksia ja kaupunkeja, jotka kestävät aikaa ja muutosta. Parannamme yhteiskunnan toimintavarmuutta kehittämällä kriittistä infrastruktuuria, ja varmistamme luonnonvarojen kestävä käytön. Toimimme kolmella liiketoiminta-alueella, jotka ovat Infra, Talo ja Digitaaliset ratkaisut. Konsernin vuoden 2025 liikevaihto oli 189 miljoonaa euroa ja yhtiö työllistää noin 1 900 asiantuntijaa. Sitowise Group Oyj on listattu Nasdaq Helsingin pörssilistalle kaupankäyntitunnuksella SITOWS.